

Vertriebsleiter (m/w/d) Baunebengewerbe *Süddeutschland*

Position

In dieser spannenden Position sind Sie verantwortlich für den Aufbau und die Entwicklung einer neuen Vertriebsregion. Leidenschaft für den direkten Verkauf hochwertiger Fensterprodukte vor Ort beim Kunden (B2C) gepaart mit dem Streben nach Führungsverantwortung für Ihr Vertriebsteam bilden das Grundgerüst Ihres Erfolgs in dieser neuen Aufgabe.

Unternehmen

Erfolgreiches mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Süddeutschland und einem Team von über 80 Mitarbeitern. Die Aktivitäten umfassen die eigene Fertigung, Vertrieb, Aufmaß und Montage von Produkten im Bereich Fenster und Türen. Seit 40 Jahren erfolgreich im Markt mit qualitativ hochwertigen Lösungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz (DACH Region).

Ihre Chance

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum und hohem Erfolgspotenzial
- Unbefristete Festanstellung mit attraktivem Gehaltspaket und flexiblem Arbeitsmodell (Home Office)
- Ein historisch gewachsenes erfolgreiches Unternehmen
- Direkte Zusammenarbeit mit der jungen und dynamischen Geschäftsführung

Ihre Aufgaben

- Direktverkauf qualitativ hochwertiger Fensterlösungen an B2C Kunden
- Professionelle und individuelle Beratung im Premium Segment
- Regelmäßige Teilnahme an Veranstaltungen wie Messen oder Sonderausstellungen
- Aufbau und zielgerichtete Entwicklung eines Vertriebsteams in Ihrer Region
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit und somit des Unternehmenserfolgs

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Aufgabe im Direktvertrieb, idealerweise mit Branchenbezug
- Leidenschaft für Beratung und Verkauf sowie Service am Kunden
- Hohe Eigenmotivation und eigenverantwortlicher Arbeitsstil
- Professionelles Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Reisebereitschaft

Ansprechpartner

Gerlinde Baumer

zukunft@omegaconsulting.de

+49 (0)871 33 02 01 33

www.omegaconsulting.de